

PERIODO
PRESIDENCIAL
002700
ARCHIVO

A N E X O
INFORMACION ECONOMICA

- A. Suecia, Noruega y Finlandia.**
- B. Dinamarca.**
- C. Federación Rusa.**



ALMUERZO SR. BASCUÑAN 06 MAYO

MESA 1

- 1 CARLOS BASCUÑAN
- 2 ~~JOSE A. SUZMAN~~
- 3 RONALD BOWN
- 4 ~~BRNOSTO AYALA O.~~
- 5 CONTRALMIRANTE SERGIO GARCIA
- 6 ~~JUAN VAN DE WYNGARD~~
- 7 JOSE LUIS MOURE
- 8 ~~AUGUSTO ANINAT~~

MESA 2

- 1 MARCELO TRIVELLI
- 2 ~~HERNAN BRIONES~~
- 3 GLEN TREBILCOCK
- 4 ~~JOSE LUIS IBARRA~~
- 5 HERNAN SOMERVILLE
- 6 ~~PATRICIO COMPELSE~~
- 7 ~~DAVID FORNER~~
- 8 ~~LUIS TEROL~~

MESA 3

- 1 EDUARDO ARAYA
- 2 ROBERTO DE ANDRACA
- 3 ~~ROBERTO BALAGUET~~
- 4 MANUEL ARIZTIA
- 5 VICENTE NAVARRETE
- 6 JOSE A. CORREA B.
- 7 ~~SERGIO COLVIN~~
- 8 LUIS SMITH

MESA 4

- 1 PILAR VELASCO
- 2 ROBERTO DE BONNAFOS
- 3 ABRAHAM SABAJ
- 4 ~~JUAN CLAUDIO ELHARRBURDE~~
- 5 PILAR OYARZUN
- 6 ~~ITALO BUNINO~~
- 7 ~~JOSE LUIS DEL RIO~~
- 8 CHRISTIAN BLANC

MESA 5

- 1 EDUARDO MOYANO
- 2 EUGENIO IPINZA
- 3 GONZALO TRIVELLI
- 4 FRANCISCO SILVA
- 5 ~~JORGE SOLES~~
- 6 MARIANO ANDRADE
- 7 ~~ALFONSO DUEÑAS~~
- 8 CDTE. FELIPE CONTARDO

MESA 6

- 1 ROBERTO MAYORGA
- 2 SERGIO VERDUGO
- 3 ~~ARTURO CASTILLO CHAGON~~
- 4 ~~EDUARDO MORALES~~
- 5 ~~KENNETH W. PICKERING~~
- 6 ~~RAFAEL CAMPINO~~
- 7 RODOLFO ACUÑA *NO*
- 8 ALEJANDRO SAENZ

MESA 7

- NO* 1 CDTE. MARIO VILLALOBOS *NO*
- 2 ROLF SOMMER
- 3 ~~RICARDO ARIZTIA~~
- 4 ~~ANTONIO SABAT~~
- 5 JAIME PAREDES
- 6 GASTON CRUZAT
- 7 EDUARDO FREI B.
- 8 SERGIO BADIOLA

MESA 8

- 1 MA EUGENIA RIERA
- NO* 2 JUAN E. ERRAZURIZ *NO*
- NO* 3 VICTOR M. JARPA *NO*
- 4 ARNOLDO MACAYA
- 5 FERNANDO HARTWIG
- 6 FELIX LUKE
- 7 EUGENIO MORENO

41 personas

40
38
38
37

*salón O'Higgins
mesa rectangular
(me blo quele).
[no, mesas de 8]*

NO

**PRESIDENCIA DE LA
REPUBLICA DE CHILE**
Dirección Administrativa

MEMORANDUM N° 0063

DE : *Mariano Lacalle P., Director Administrativo*

A : SR. CARLOS BASCUÑAN E. JEFE DE GABINETE

FECHA : 05 Mayo 1993

Adjunto remito a Ud., propuesta de distribución de mesas para el almuerzo de mañana 06 de mayo con los Sres. Empresarios

Atentamente



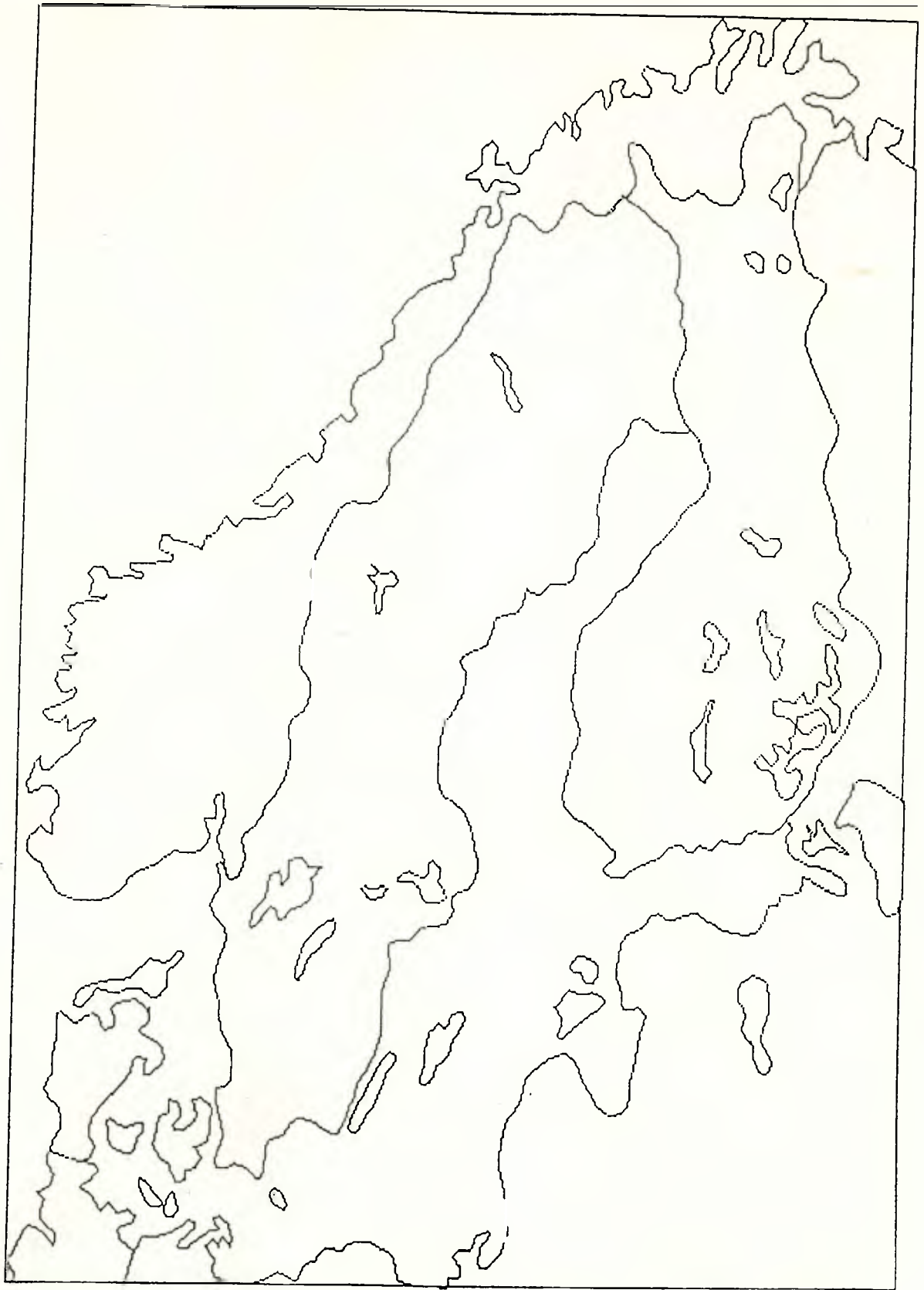
MARTIANO LACALLE P.

P. Navarro

A N E X O

INFORMACION ECONOMICA

Suecia, Noruega y Finlandia



**LAS RELACIONES ECONOMICAS
ENTRE CHILE Y
LOS PAISES NORDICOS**

CAPITULO 1

LA ECONOMIA DE SUECIA, FINLANDIA Y NORUEGA

I.- CARACTERISTICAS ECONOMICAS BASICAS

Los siguientes elementos generales permiten definir las características económicas fundamentales de los tres países:

- a) estructura económica capitalista de tipo mixto, con elevados niveles de industrialización y desarrollo;
- b) propiedad mayoritariamente privada de los medios de producción (por ejemplo en Suecia esta supera el 90%);
- c) el mercado como mecanismo principal para la asignación de los recursos;
- d) importante apertura y dependencia del comercio externo (principalmente de sus exportaciones);
- e) alto nivel de desarrollo de sus sistemas de bienestar social, organizados y administrados básicamente por entes públicos -principalmente el estado y las comunas.

II.- PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO Y P.G.B. PER CAPITA

De acuerdo a la estadística de OECD, el Producto Geográfico Bruto y el P.G.B. per capita de los tres países en 1991 era el siguiente *:

	P.G.B. Millones de US\$	P.G.B. per capita US\$
Suecia	237 040	27 509
Finlandia	124 148	24 770
Noruega	105 977	24 866

* dólares corrientes

De acuerdo a la misma fuente, el P.G.B. per capita en 1990 situaba a Suecia, Finlandia y Noruega dentro de los primeros 5 lugares del mundo desarrollado, ocupando Suiza y Dinamarca el primer y cuarto lugar respectivamente.

III.- COMPOSICION SECTORIAL DEL PRODUCTO

Algunos rasgos comunes en la estructura productiva de los tres países nórdicos aquí contemplados son:

- a) significativa contribución al PGB del sector de servicios sociales y públicos, que alcanza al 5,3% en Suecia, al 6,4% en Finlandia y al 6,8% en Noruega.
- b) alta participación en el PGB de los sectores de comercio, transporte y comunicaciones, sector financiero, seguros y servicios comerciales. Tomados de conjunto, alcanzan a 51,6% en Suecia, a 48,8% en Finlandia y a 44,7% en Noruega.
- c) en términos relativos, una baja contribución al PGB del sector agrícola. Menos del 3% en el caso de Suecia;
- d) reducida contribución del sector de minería extractiva. 0,5% en Suecia y 0,4% en Finlandia. En Noruega sin embargo, la inclusión del petróleo dentro de esta categoría, arroja una participación total de este sector en el PGB de 16%.

En el acápite de rasgos particulares de cada país se debe considerar:

- a) la señalada relevancia del sector petrolero en la economía noruega;
- b) un mayor peso de las actividades industriales y de la construcción en Finlandia y Suecia, con una participación de éstas de un 36% y un 34% respectivamente.

IV.- PERFIL PRODUCTIVO DE LOS TRES PAISES

Una revisión somera de los elementos distintivos del perfil productivo de los tres países, entrega el siguiente cuadro:

Suecia.- Destaca por la importancia de su industria de exportación. Especialización en maquinarias, vehículos y sistemas de transporte (43% del total exportado); productos manufacturados (36%) con importancia especial de la industria forestal, de celulosa, papeles y cartones; productos metálicos (11%); productos de la industria química (9%).

Finlandia.- Importancia de su industria exportadora. Especialización en productos y manufacturas del sector forestal, la madera y el papel (36% de las exportaciones finlandesas); maquinarias, aparatos y medios de transporte (27%); manufacturas metálicas (11%); productos de la industria química (7%).

Noruega.- Aparte de los hidrocarburos, que junto al sector energía y a la industria química responden por cerca de un 55% de la exportación total, exporta productos manufacturados (20%) -especialmente metálicos y forestales, además de maquinarias y medios de transporte -principalmente embarcaciones- los que representan un 15% de las exportaciones totales.

V.- COMERCIO EXTERNO

Como se señaló anteriormente, un rasgo característico de estos tres países, es la importancia de su comercio externo. En primer término, por el rol dinámico de los respectivos polos industriales de exportación, y en segundo lugar, por la importancia y el volumen de las importaciones. Estas no sólo son significativas en el aprovisionamiento de productos alimenticios, confección, calzado y combustibles (como en los casos de Suecia y Finlandia), sino principalmente por la demanda de insumos y bienes intermedios para la industria de estos países.

Otra característica común de estos tres países, es la alta concentración de sus relaciones comerciales -de exportación e importación- con Europa Occidental, vale decir con la Comunidad Económica Europea y en el comercio intranórdico.

VI.- ACUERDOS COMERCIALES

Suecia, Finlandia y Noruega integran junto a Suiza, Austria, Islandia y Liechtenstein, la llamada Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA). Recientemente, los tres países nórdicos que nos preocupan, suscribieron el acuerdo para la creación del denominado Espacio Económico Europeo (EEE), que establece virtualmente un mercado común entre los países de EFTA y la Comunidad Europea. La entrada en vigor del EEE se ha visto retardada, por el rechazo suizo a dicho acuerdo.

Por otro lado, en febrero de este año se dieron inicio a las negociaciones bilaterales de Suecia, Finlandia y Noruega con la CEE, tendientes a su incorporación a ésta como países miembros. En lo inmediato, lo anterior ya ha significado una armonización creciente de la normativa económica de estos países con la existente en la CEE. Una integración de estos tres países a la CEE, podría postergarse para después de 1995, debido a las dificultades internas por que atraviesa esta última recientemente.

Aunque el acuerdo del EEE establece un mercado común para los países de EFTA y la CEE y no una unión aduanera, contribuirá sin dudas a una dinamización y simplificación del comercio entre los países de EFTA y la CEE. El esquema de aranceles, cuotas y otras restricciones que los países de EFTA apliquen a las importaciones desde terceros países, en principio no se verán afectados por el acuerdo EEE, manteniéndose los compromisos asumidos en el contexto del GATT. No obstante que el EEE tampoco comprenderá una política agrícola y pesquera común, implicará de todas formas una mayor fluidez en el comercio intraregional de estos productos.

En el largo plazo, la incorporación de Suecia, Noruega y Finlandia a la CEE, significará la extensión a estos países de las condiciones imperantes en la Comunidad. Ello, sin descartar que estos países nórdicos puedan contribuir a un fortalecimiento relativo de las fuerzas más "librecambistas" de la CEE

Paralelamente, estos tres países nórdicos han avanzado en el establecimiento de acuerdos comerciales con las repúblicas bálticas, países de Europa Oriental (Polonia, Hungría y las Repúblicas Checa y Eslovaca), así como también con países como Turquía, Malta y Chipre.

Finalmente, cabe señalar que Suecia, Finlandia y Noruega aplican el Sistema General de Preferencias, **SGP**, siendo Chile uno de los países beneficiarios de dicho régimen.

COMPOSICION DEL PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO

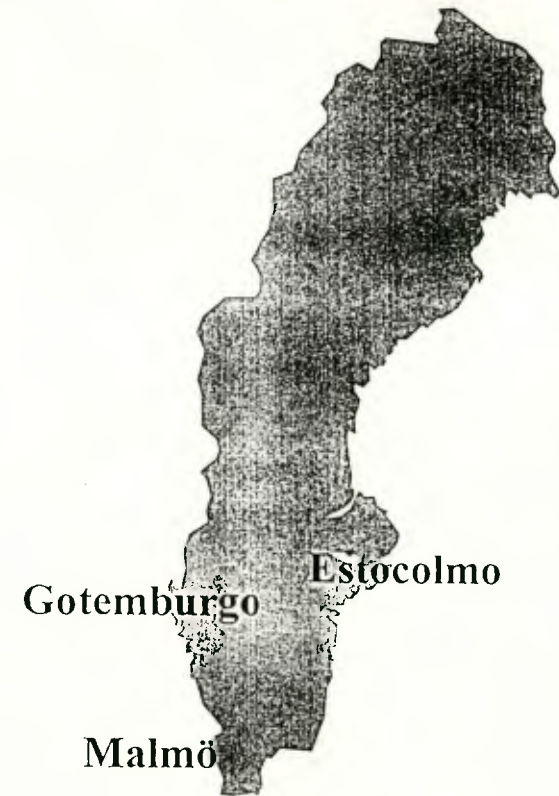
	Suecia	Finlandia	Noruega
Agricultura, Forestal y Pesca	3,3%	6,6%	5,3%
Minería	0,5%	0,4%	15,7%
Manufacturas	26,0%	23,9%	17,6%
Electricidad, Gas y Agua	3,9%	3,3%	4,3%
Construcción	9,5%	10,7%	5,5%
Comercio	13,2%	13,3%	12,1%
Transporte y Comunicaciones	8,9%	10,5%	13,3%
Bancos, Seguros y Servicios Comerciales	29,5%	25,0%	19,3%
Servicios Sociales	5,3%	6,4%	6,8%
TOTAL	100,0%	100,0%	100,0%

Fuente: Nordic Yearbook of Statistics 1993.

SUECIA: Datos Básicos



■ Superficie:	449.964 km ²
■ Población:	8.644.119 habitantes
■ Tasa de Crecimiento:	0,6% anual
■ Densidad:	21 habitantes/km ²
■ PGB:	237 mil millones US\$
■ PGB/Capita:	27.509 US\$
■ Fuerza de Trabajo:	4,5 millones personas
■ Índice de Desempleo:	8%
■ Moneda:	Corona Sueca (1US\$ = 7,6 SEK)
■ Capital:	Estocolmo, 1,6 millones de habitantes
■ Idioma:	Sueco
■ Religión oficial:	Protestante-Luterana
■ Régimen Político:	Monarquía Parlamentaria



FINLANDIA: Datos Básicos



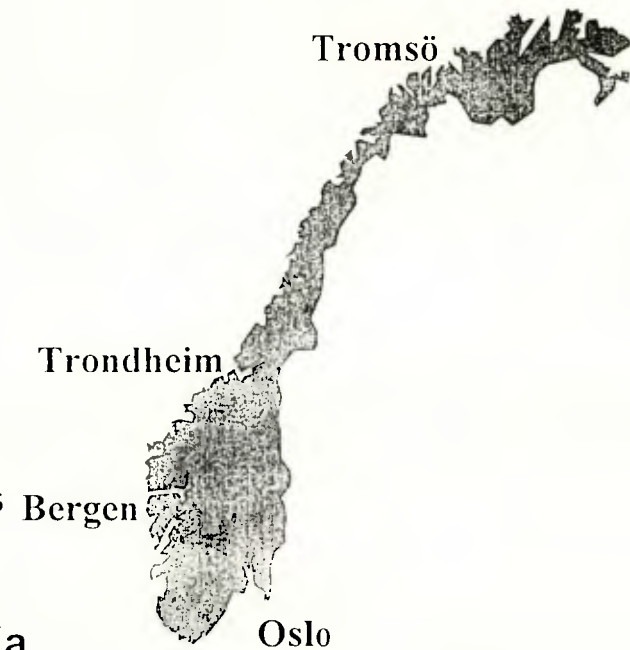
■ Superficie:	338.145 km ²
■ Población:	5.029.002 habitantes
■ Tasa de Crecimiento:	0,6% anual
■ Densidad:	16,5 habitantes/km ²
■ PGB:	124 mil millones US\$
■ PGB/Capita:	24.770 US\$
■ Fuerza de Trabajo:	2,5 millones personas
■ Índice de Desempleo:	14%
■ Moneda:	Marco Finlandés (1 US\$ = 5,7 FIM)
■ Capital:	Helsinki, 1,3 millones de habitantes
■ Idiomas oficiales	Finlandés y Sueco
■ Religión oficial:	Protestante-Luterana
■ Régimen Político:	Republicano



NORUEGA: Datos Básicos

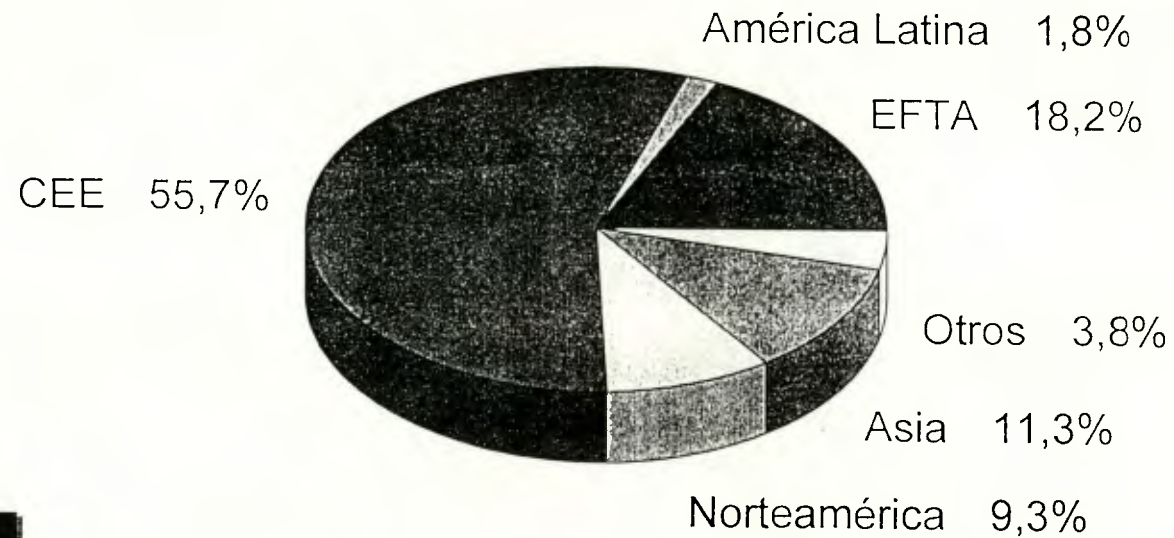


■ Superficie:	323.877 km ²
■ Población:	4.273.634 habitantes
■ Tasa de Crecimiento:	0,56% anual
■ Densidad:	13,9 habitantes/km ²
■ PGB:	106 mil millones US\$
■ PGB/Capita:	24.866 US\$
■ Fuerza de Trabajo:	2,1 millones personas
■ Índice de Desempleo:	8,7%
■ Moneda:	Corona Noruega (1 US\$ = 6,8 NOK)
■ Capital:	Oslo, 750 mil habitantes
■ Idioma oficial:	Noruego
■ Religión oficial:	Protestante-Luterana
■ Régimen Político:	Monarquía Parlamentaria



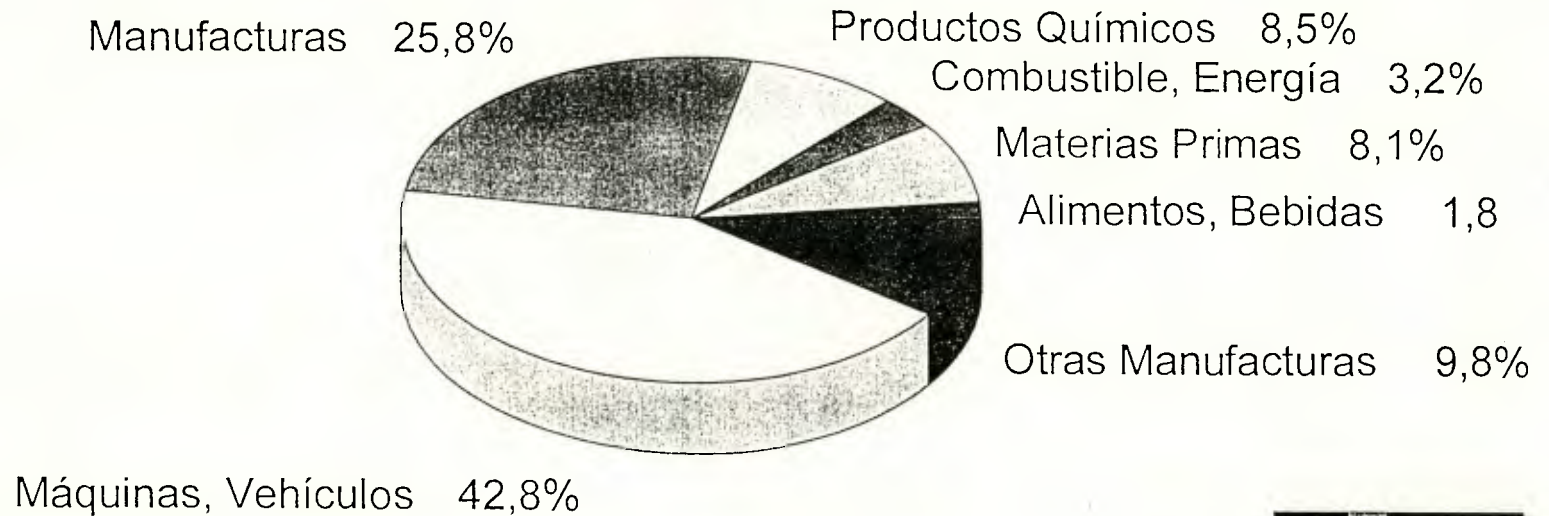
Intercambio Comercial de Suecia

(Exportaciones + Importaciones)



(Distribución Porcentual)

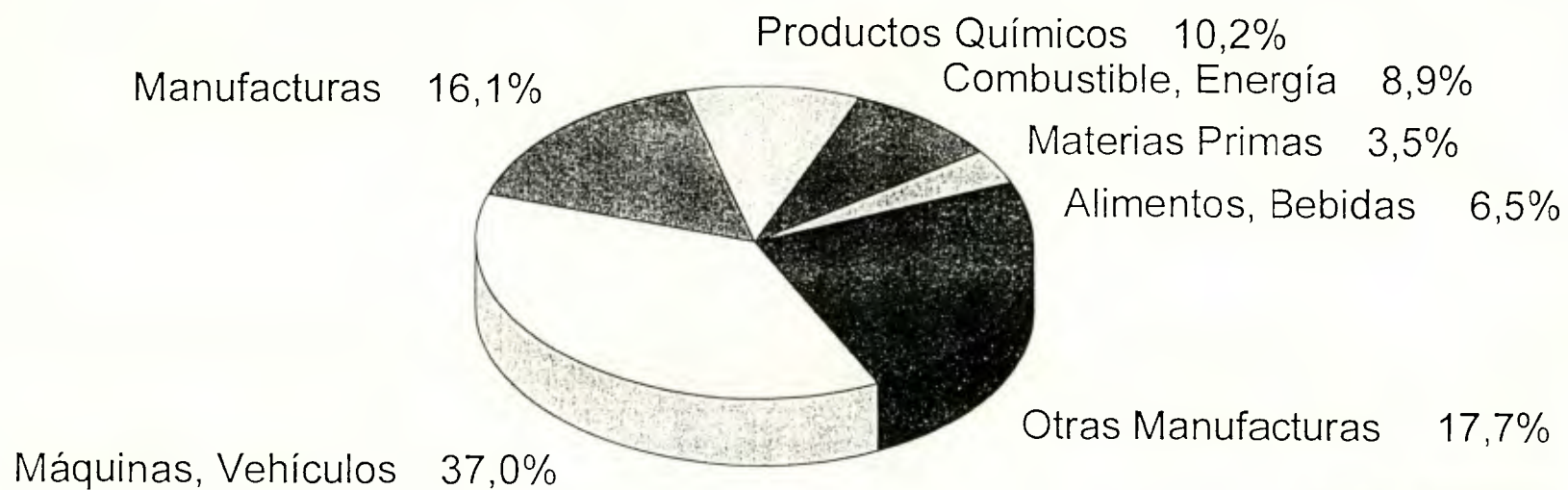
Estructura de las Exportaciones Suecas



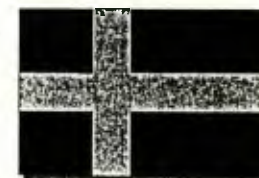
(Distribución Porcentual)



Estructura de las Importaciones Suecas

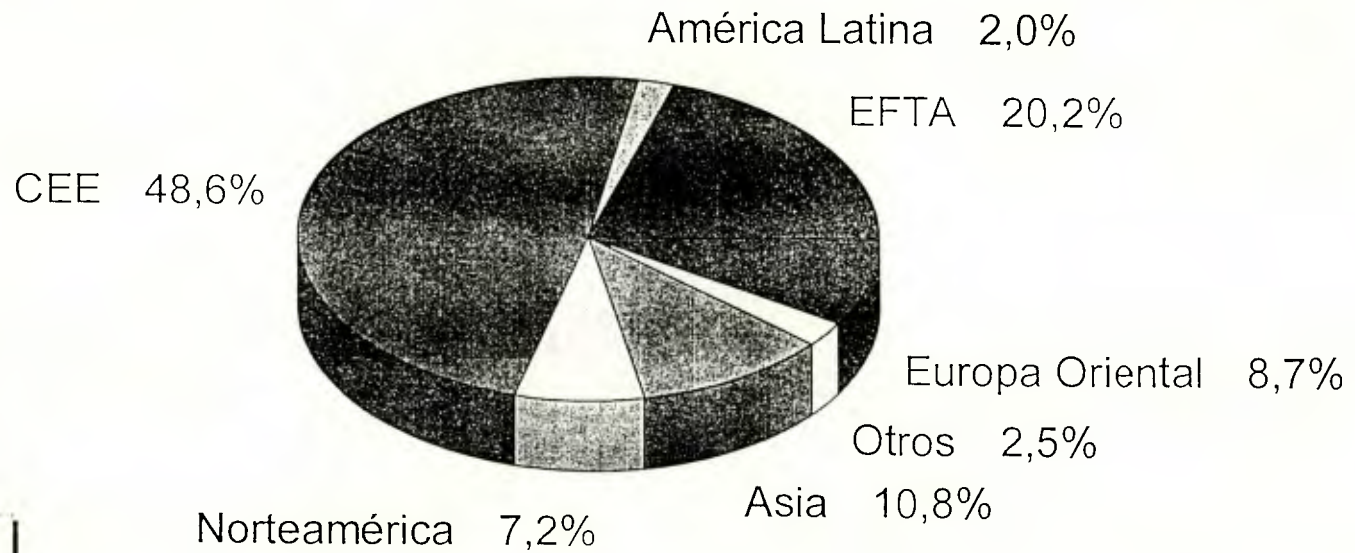


(Distribución Porcentual)



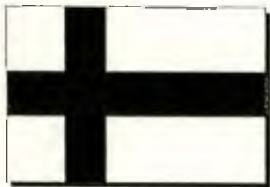
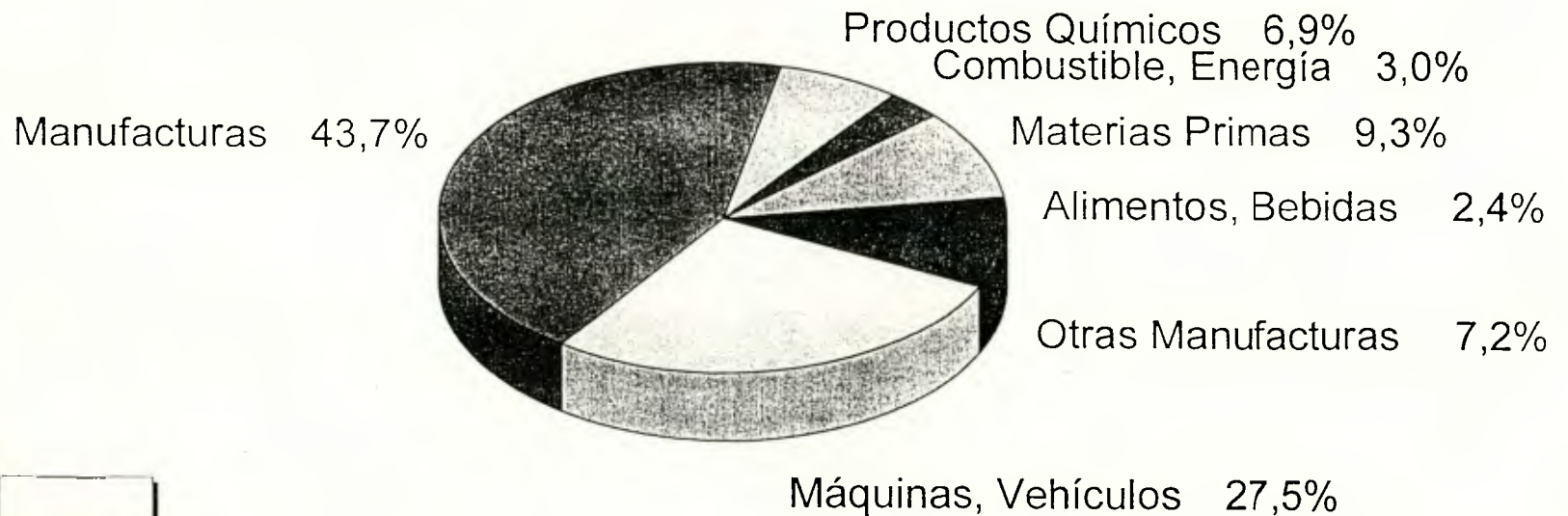
Intercambio Comercial de Finlandia

(Exportaciones + Importaciones)



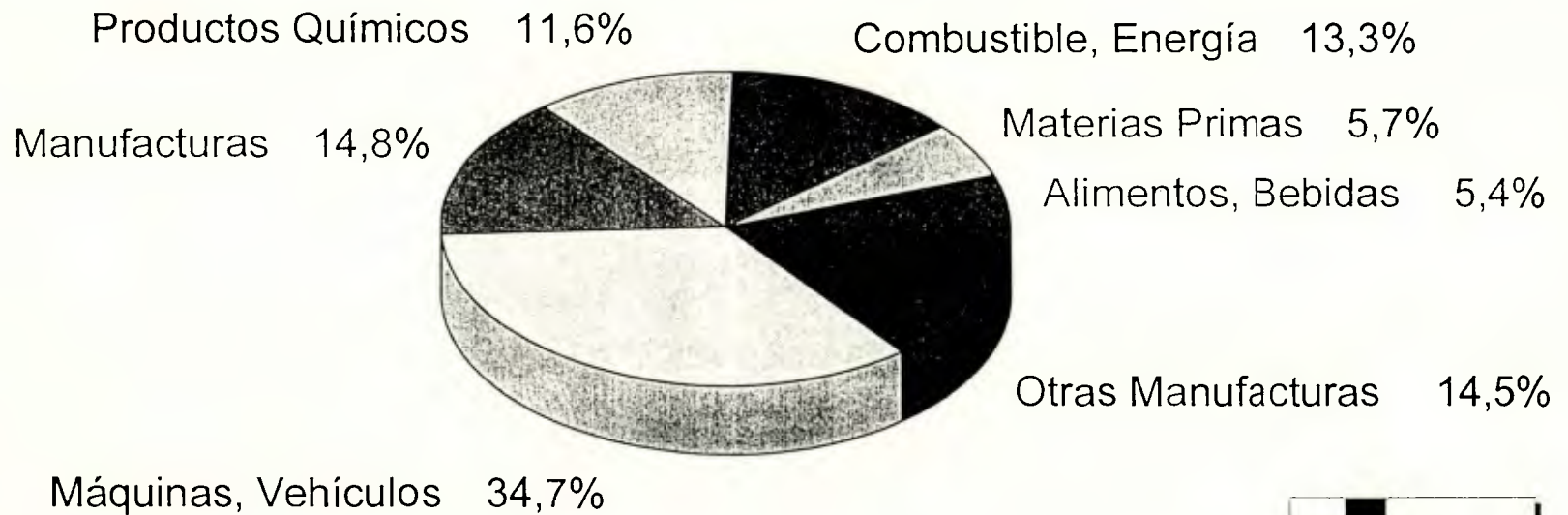
(Distribución Porcentual)

Estructura de las Exportaciones Finlandesas



(Distribución Porcentual)

Estructura de las Importaciones Finlandesas

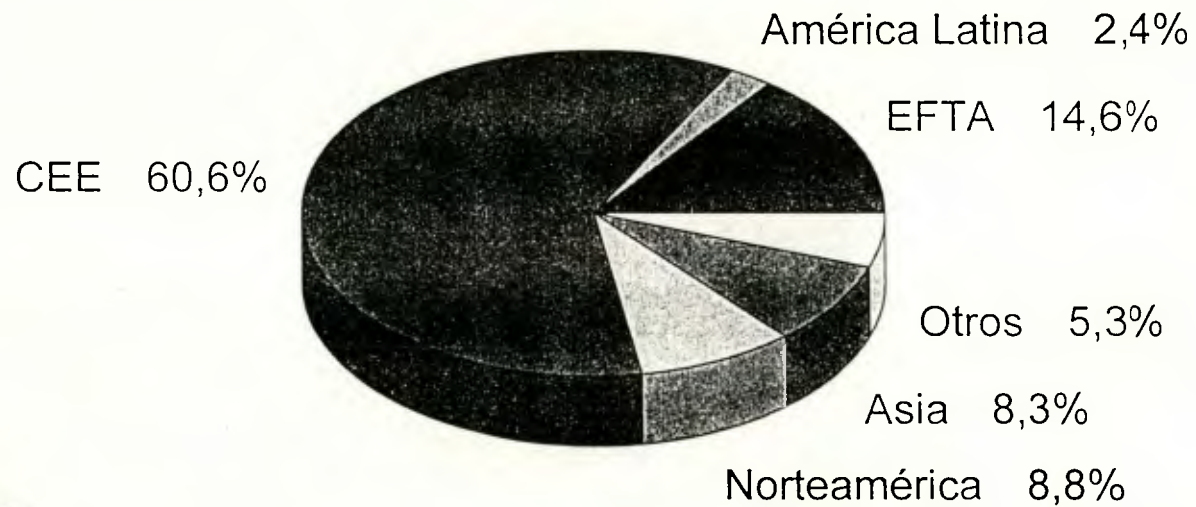


(Distribución Porcentual)



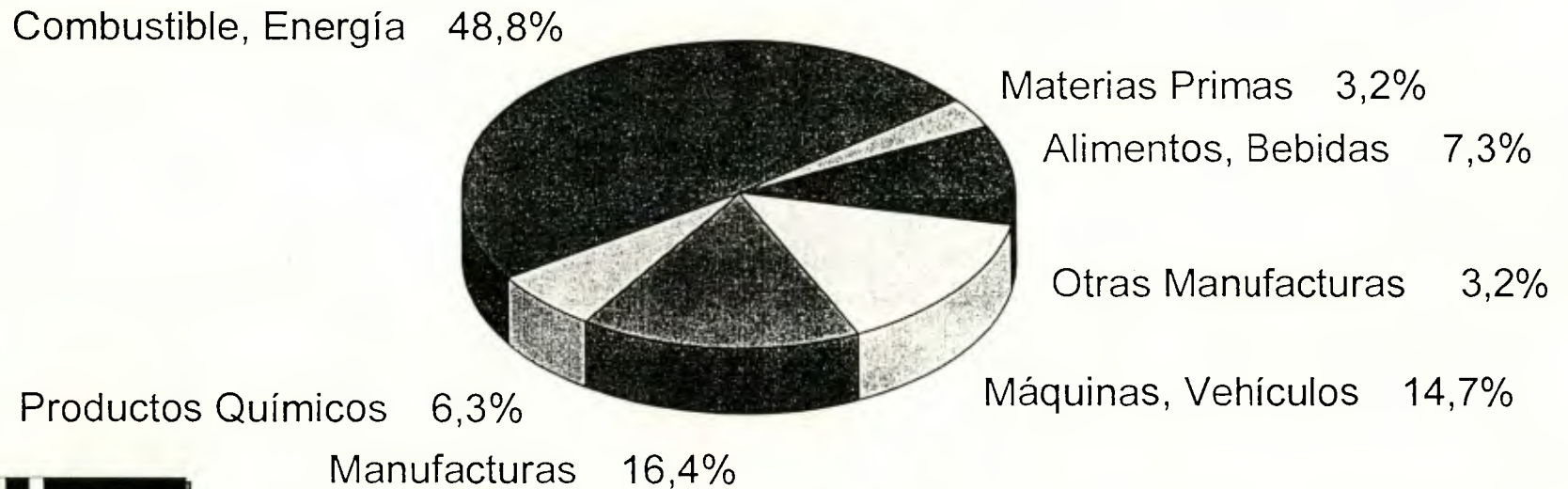
Intercambio Comercial de Noruega

(Exportaciones + Importaciones)



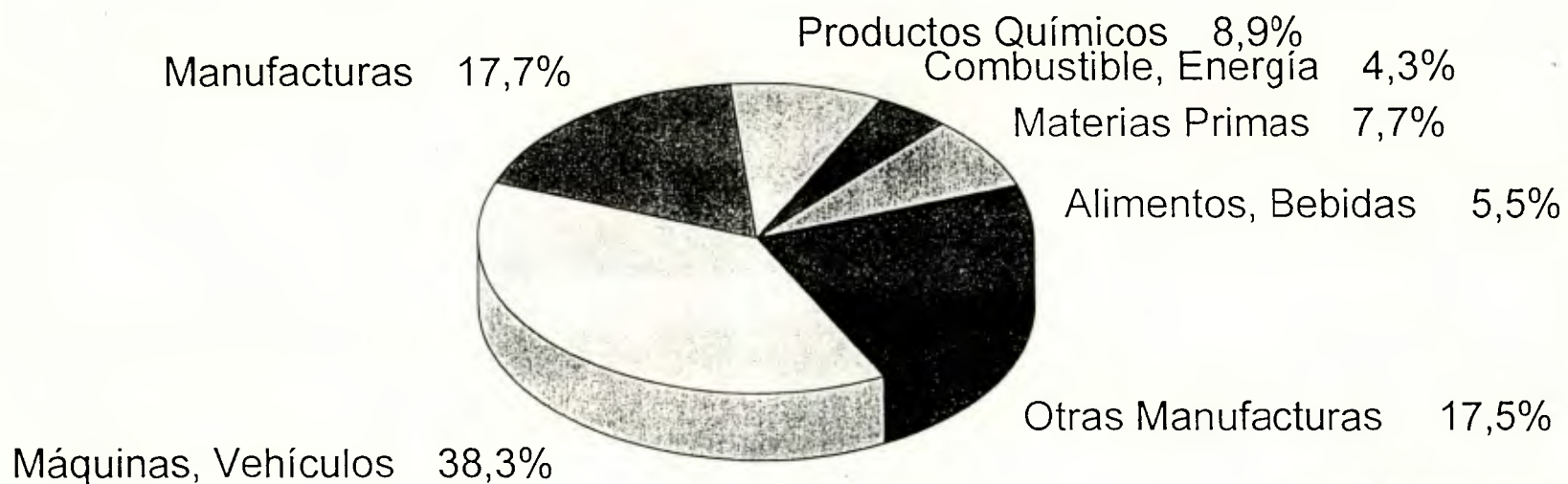
(Distribución Porcentual)

Estructura de las Exportaciones Noruegas



(Distribución Porcentual)

Estructura de las Importaciones Noruegas



(Distribución Porcentual)



CAPITULO 2

COYUNTURA ECONOMICA EN SUECIA, NORUEGA Y FINLANDIA

Con excepción de Noruega, el resto de los países del área atraviesan actualmente por una fase recesiva de sus economías. Ella se explica tanto por la situación depresiva de la economía mundial como por factores internos, que en general pueden referirse a un cierto agotamiento del llamado "modelo nórdico o escandinavo". Se está registrando -especialmente en Finlandia y Suecia- un proceso de reestructuración del modelo económico-social, vislumbrándose una perspectiva caracterizada por una mayor ingerencia del mercado en la gestación de los equilibrios macroeconómicos, reducción del sector público, distribución menos igualitaria del ingreso y la riqueza y niveles de desempleo sustantivamente superiores a los tradicionalmente conocidos.

1993 será un año con caída del PGB en Finlandia y Suecia, y una disminución del ritmo de crecimiento en Noruega. Entre las manifestaciones más concretas del cuadro descrito se destacan, las caídas de la producción industrial, de la inversión y del empleo, las serias dificultades del sector financiero y la depreciación de las monedas nacionales respectivas. Recién para 1994, se espera el inicio de la recuperación económica, cuyo ritmo dependerá fundamentalmente del grado de reactivación de la economía mundial.

Suecia

En 1991, la economía sueca entró en una fase de descenso económico, la que se ha profundizado en los años posteriores. Esta situación recesiva de la economía sueca es la resultante específica de una pérdida de dinamismo y competitividad de la industria y el sector exportador (como producto de una gran elevación de los costos internos) y más en general, de la situación depresiva del mercado internacional. Las manifestaciones más acusadas de esta crisis económica, son la brusca caída de la producción e inversión industriales, el notable incremento del desempleo y el déficit fiscal, la crisis de la banca y el sector financiero, así como la acentuada depreciación de la corona.

Variación porcentual anual	1990	1991	1992	1993*	1994*
P.G.B.	1,4	-1,7	-1,7	-1,6	1,2
Producción industrial	-0,6	-4,7	-3,0	0,5	6,0
Inversiones		-9,0	-11,0	-10,3	-6,5
Consumo Privado	-0,1	0,8	-1,9	-3,5	-0,5
Consumo Público		1,6	0,3	-1,5	-0,8
Exportaciones	0,4	-2,6	1,3	6,6	10,5
Importaciones	0,0	-5,2	0,1	-0,9	4,3
Balanza Comercial (billones coronas)	14,7	30,1	34,5	59,1	86,1
Cuenta Corriente (billones coronas)	-40,6	-20,7	-29,5	-9,4	30,5
Inflación (promedio anual)	10,4	9,4	2,3	5,2	3,3
Índice de Desempleo (%)	1,7	2,9	5,3	8,0	8,8

* Proyecciones

Fuente: Instituto Sueco de Coyuntura.

Finlandia

La crisis económica finlandesa -muy similar a la sueca- se inició en 1990 y está también vinculada al virtual colapso de su comercio (básicamente de exportación) con la ex Unión Soviética. Cabe mencionar al respecto, que hacia mediados de la década del 80, cerca de una cuarta parte de las exportaciones de Finlandia tenían como destino ese mercado. En otros planos, la crisis finlandesa y su "itinerario" presenta muchas similitudes con la evolución reciente de Suecia. Caída pronunciada de la inversión y la producción industrial, deterioro de las exportaciones, incremento explosivo del desempleo, gran déficit fiscal, fuerte devaluación del marco finlandés, etc.

Variación porcentual anual	1990	1991	1992	1993*	1994*
P.G.B.	0,3	-6,5	-3,5	-0,4	2,2
Consumo Privado	0,2	-3,8	-4,8	0,0	
Consumo Público	4,4	3,1	-0,5	0,0	
Inversiones	-5,0	-19,0	-12,0	-1,0	
Exportaciones	2,0	-8,0	16,0		
Importaciones	-2,0	-15,0	8,0		
Balanza Comercial (billones marcos f.)	-1,7	5,1	12,5		
Inflación	6,1	4,2	2,5	3,0	4,5
Índice de Desempleo (%)	3,4	7,6	13,0	18,0	

* Proyecciones

Fuente: Consejo Nórdico.

Noruega

La economía noruega ha tenido -comparativamente con Suecia y Finlandia- un desempeño más favorable. Se podría afirmar incluso que, en muchos aspectos, la actual crisis de sus vecinos nórdicos se dió en Noruega hace ya un par de años. En efecto, para este año se espera una recuperación de la demanda interna, especialmente de la inversión en el sector petrolero, lo que podría influir positivamente también sobre el sector construcción y manufacturero.

Variación porcentual anual	1990	1991	1992	1993
P.G.B.	1,8	1,9	1,3	2,4
Consumo Privado	2,9	-0,3	1,5	1,8
Consumo Público	2,0	2,3	2,7	2,5
Inversiones	-26,6	1,0	5,6	17,8
Exportaciones	8,1	6,3	6,1	2,3
Importaciones	2,3	1,3	1,0	5,0
Balanza Comercial (billones coronas noruegas)	41,6	55,1	57,7	
Inflación	4,1	3,4	2,3	3,6
Índice de Desempleo (%)	5,2	5,5	8,7	8,9

* Proyecciones.

Fuente: Oficina Central de Estadísticas de Noruega.

Política cambiaria

Las dificultades económicas que han venido enfrentando Suecia, Finlandia, Islandia y Noruega, sumadas a las turbulencias registradas en los mercados monetarios europeos durante el segundo semestre de 1992, ya han implicado una depreciación considerable de sus respectivas divisas. Actualmente, todas ellas tienen un curso flotante con intervención discreta de los respectivos bancos centrales. Aunque resulta difícil aventurar pronósticos respecto de la paridad futura de dichas monedas, nos atrevemos a señalar que éstas se podrían mantener -sin grandes fluctuaciones- en sus niveles actuales, dependiendo siempre de lo que ocurra en materia de recuperación de sus niveles de actividad económica, saneamiento de sus cuentas fiscales, evolución de las tasas de interés y del sistema monetario europeo.

Tasas de cambio: 1 US\$ =	1990	1993	Depreciación
Coronas suecas	5,9055	7,5850	-28,43%
Coronas noruegas	5,9075	6,8170	-15,39%
Marcos finlandeses	3,6420	5,7020	-56,56%

CAPITULO 3

LAS RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES DE CHILE CON SUECIA, FINLANDIA Y NORUEGA

I.- Comercio Bilateral

Aunque afectado por las variaciones propias de la coyuntura económica nórdica, el comercio entre Chile y los países de la región exhibe una tendencia general al incremento. Superados en 1990 los obstáculos de naturaleza política, se comienza a registrar un contacto creciente entre importadores y exportadores de ambos países. Empieza a tener lugar un proceso de descubrimiento recíproco del potencial que ofrecen ambos mercados.

En el caso de nuestras exportaciones -y a pesar de la baja coyuntural de nuestras colocaciones de cobre y forestales- asistimos al inicio de una cierta diversificación de éstas. Se eleva la participación de los productos agroindustriales (fundamentalmente fruta fresca), crece espectacularmente la colocación de nuestros vinos y -aunque en forma aún incipiente- comenzamos a introducir productos de mayor valor agregado, tales como vestuario, calzado, juguetes de madera, prefabricados de madera y otros. En este terreno, se aprecia un interés creciente de diversos importadores nórdicos por la oferta exportadora chilena. Ello se manifiesta en un incremento de la frecuencia con que estos viajan a Chile, la receptividad que encuentran nuestros exportadores cuando visitan los países nórdicos, el flujo creciente de consultas que atiende la Oficina Comercial de Chile en Estocolmo, etc.

Agreguemos finalmente, que en general nuestras exportaciones no enfrentan barreras comerciales directas en estos mercados. En algunos casos (calzado-textiles), sin embargo, enfrentamos la competencia de exportadores-proveedores de la Comunidad Europea, quienes cuentan con preferencias arancelarias. Un eventual problema a futuro (cuando Suecia se incorpore a la CE), podría generarse a partir de la armonización de la normativa sueca, finlandesa y noruega con la existente en la CE, respecto del tratamiento de las importaciones provenientes de terceros países, como sería el caso de Chile.

Las exportaciones nórdicas a Chile muestran también una tendencia al incremento. Especialmente importantes han sido las exportaciones de maquinarias para la industria forestal, minera y pesquera. Un aumento adicional de las exportaciones nórdicas a nuestro país, supone un grado mayor de "descubrimiento" de las oportunidades comerciales que ofrece el mercado chileno a sus empresas.

Si bien nuestro mercado es relativamente pequeño, también es cierto que nuestras actividades económicas más dinámicas, de mayor desarrollo actual y potencial a futuro, ofrecen un campo interesante al exportador nórdico. Nos referimos a la minería, el sector forestal, pesquero, la industria de la madera, del papel y la celulosa, las obras y planes de mejoramiento ambiental, modernización de la infraestructura vial, de puentes y túneles, la renovación del parque automotriz, etc. Se trata -en resumen- de oportunidades comerciales para la exportación a Chile de bienes de capital, maquinarias, vehículos y tecnología, en donde la industria nórdica presenta ventajas comparativas importantes.

Señalemos finalmente en este apartado, que ProChile y su Oficina en Estocolmo se encuentran implementando un programa de actividades y un plan de acción, que buscará el desarrollo de nuestra imagen-país en los países del área nórdica. El objetivo de esta campaña será acortar la brecha de "desconocimiento" existente respecto de nuestro país, su desempeño económico, su oferta exportadora, las oportunidades que ofrece al inversionista y el exportador nórdico, etc. Un elemento significativo de dicho programa y que se encuentra ya en ejecución, es la realización de actividades conjuntas -tipo jornadas sobre Chile- con organizaciones empresariales nórdicas, cámaras de comercio regionales, etc.

II.- INVERSIONES

En general se puede afirmar que por razones políticas, el volumen de inversión nórdica en Chile durante las dos décadas pasadas fue virtualmente nulo. Despejado el obstáculo político, el flujo inversor muestra una lenta tendencia al reactivamiento. La falta de un mayor dinamismo ha tenido que ver fundamentalmente con factores que hacen a una cierta indefinición estratégica de la industria nórdica, especialmente sueca, respecto de Sudamérica en general. Ha habido en este terreno una orientación prioritaria hacia la Comunidad Europea, y en menor medida hacia Norteamérica y algunos países de Asia. Otros elementos coadyuvantes son la falta de conocimiento de nuestro país, el tamaño "reducido" de nuestro mercado interno combinado con el magro desempeño económico de nuestros países vecinos y la distancia geográfica de Chile a los mercados nórdicos tradicionales (Europa Occidental), etc. Como ya lo señalábamos en el apartado sobre comercio bilateral, la industria nórdica posee competencia tecnológica de primera magnitud en áreas de gran dinamismo de la economía chilena, lo que debería inducir un nivel superior de inversión en nuestro país.

No obstante lo anterior, en los últimos años se comienzan a registrar inversiones nórdicas de significación, en sectores como el minero (Outokumpu de Finlandia), forestal (JCE y STORA de Suecia), pesquero (joint venture Grandi de Islandia y Friosur de Chile) y de construcción.

Además, en los últimos meses se comienza a detectar un interés creciente de empresas nórdicas de mediana envergadura, principalmente suecas, por establecer joint-ventures con homólogas chilenas. Los rubros más interesantes en dicho contexto son el forestal, de industrialización de la madera y de la construcción. En el caso de Suecia, existe un convenio entre la agencia sueca SwedeCorp y CPI-Corfo de Chile, para el fomento de empresas mixtas sueco-chilenas.

Cabe mencionar finalmente, que se encuentran en trámite las negociaciones para el establecimiento de convenios bilaterales para el fomento y protección recíproca de Inversiones con Suecia, Finlandia y Noruega.

III.- COOPERACION

Suecia.- Como se mencionó en un apartado anterior, está operando un convenio entre la agencia estatal sueca **SwedeCorp y CPI-Corfo**, para el fomento de la cooperación empresarial en materias tecnológicas y de creación de joint ventures.

En el terreno de la cooperación tecnológica, se está trabajando un proyecto de largo plazo en el área de industrialización y tecnología de la madera. Ya se han cumplido las primeras dos etapas del proyecto:

a) catastro del sector en Chile e identificación de una veintena de empresas susceptibles de ser incorporadas al programa y **b)** individualización de las empresas suecas que harían la contraparte del proyecto. Se está entrando en la tercera fase del proyecto, consistente en poner en contacto a las empresas chilenas y suecas preliminarmente elegidas. Con ese objeto, SwedeCorp ha destacado en Chile a un consultor, ocupado exclusivamente de impulsar esta etapa.

Otro canal por donde transcurre parte de la cooperación tecnológica sueca para con Chile es la agencia estatal **BITS**. Su contraparte chilena ha sido AGSI. Los programas de BITS incluyen cursos de capacitación-especialización en Suecia para técnicos chilenos, visitas de estudio a Suecia de técnicos de empresas e instituciones chilenas, etc.

La agencia estatal sueca para la cooperación en materias de investigación sobre países en desarrollo, **SAREC**, ha canalizado recursos a CONICYT para cofinanciar proyectos de investigación científica y tecnológica, lo que ha permitido crear interesantes contactos en el área tecnológica, de consecuencias económicas evidentes.

Finlandia.- Existe un "**Convenio Básico de Cooperación Económica, Industrial y Tecnológica**", firmado en noviembre de 1991, el que actualmente se encuentra en trámite legislativo en Chile. Con Finlandia sería de interés la exploración de posibilidades de cooperación en el área minera y forestal. Debería estudiarse la posibilidad de establecer un mecanismo para el fomento de empresas mixtas chileno-finlandesas, por ejemplo entre CORFO-CPI y FINNFUND.

Noruega.- Areas de indudable interés son: sector pesquero, energético e infraestructura (camino, puentes, túneles, etc.). También en el caso noruego podría considerarse el establecimiento de un esquema de cooperación con la agencia estatal NORAD, que aunque no ubica a Chile entre sus países "prioritarios", podría reaccionar positivamente de plantearse proyectos concretos de interés para la industria noruega.

IV.- EXPORTACIONES CHILENAS A LA REGION

En general y a pesar de las dificultades económicas por las que atraviesan estos países, el intercambio comercial con Chile muestra una clara tendencia al incremento. Dicho intercambio subió de US\$ 257,58 millones en 1991 a US\$ 304,46 millones en 1992, lo que representa un aumento de 18,2%.

Como hemos señalado en muchas oportunidades anteriores, nuestras exportaciones exhiben una cierta concentración en términos de productos y empresas -tanto exportadoras como importadoras- involucradas. Los rubros más destacados son el minero (cobre en diversas formas), forestal (madera aserrada, astillas y algo de celulosa), frutas, vinos, productos en conserva y, en proporción menor y en fase introductoria, vestuario, calzado y juguetes de madera.

Evolución de nuestras exportaciones en 1992

De acuerdo a la estadística chilena, nuestras exportaciones a la región subieron de US\$ 100,37 millones en 1991 a US\$ 129,46 millones en 1992¹, registrando por lo tanto un incremento de 29%. Con ello se habría reducido en aproximadamente US\$ 10 millones el déficit comercial chileno, que en 1992 ascendería a US\$ 45 millones.

La evolución anteriormente descrita se desglosa de la siguiente manera: Aumento de nuestras exportaciones a Finlandia, Suecia e Islandia (58,3%, 23,7% y 117% respectivamente) y disminución hacia Noruega (-23%).

La estructura de las exportaciones a los países de la región en 1992 fue la siguiente: (entre paréntesis, los porcentajes de la exportación total a cada país)

Suecia: cobre (36,5%), fruta (31,1%), manufacturas metálicas básicas (9,7%), vino (8,9%), madera y celulosa (5,6%), otras manufacturas (4,5%).

Finlandia: cobre (60,9%), madera (22,7%), fruta (8,6%), celulosa (4,6%), vino (2%), manufacturas metálicas básicas (0,8%), otras manufacturas (0,1%), productos químicos y derivados (0,1%).

¹ De acuerdo a las fuentes nórdicas, las exportaciones chilenas (cif) a los cuatro países de la región en 1992, habrían en realidad superado los US\$ 170 millones. Esta gran discrepancia estadística es más bien habitual y se explica por el hecho de que muchas exportaciones chilenas a esta región, pasan por un puerto intermedio (Hamburgo o Rotterdam), el que queda registrado en Chile como destino final de éstas.

Noruega: fruta (39,6%), vino (18,7%), madera y celulosa (9,7%), productos químicos (10,5%), harina de pescado (17,4%), manufacturas varias (1,4%).

Perspectivas de nuestras exportaciones en 1993

Como anotábamos anteriormente, las perspectivas económicas en estos países para 1993 son sumamente modestas. Caída adicional del PGB en Suecia, Finlandia e Islandia, y crecimiento moderado en Noruega. Si a esto agregamos la depreciación que han sufrido -especialmente en meses recientes- las monedas de estos países, comprenderemos mejor las bajas expectativas existentes, respecto del comportamiento general que puedan tener las importaciones nórdicas durante este año.

En una aproximación muy gruesa por lo tanto, podríamos pronosticar una mantención en 1993 de los niveles de exportación chilena a los países de la región, alcanzados en 1992. Ciertos aumentos podrían registrarse en rubros no tradicionales, en vino, vestuario, juguetes de madera, productos del mar, siempre y cuando nuestros exportadores mantengan e intensifiquen su nivel de iniciativa hacia estos mercados. En el rubro frutas -actualmente en plena temporada- podríamos enfrentar las dificultades derivadas del encarecimiento de las importaciones nórdicas y de la liquidación a precios muy competitivos de excedentes provenientes de la CE. A mediano plazo, enfrentaríamos también la competencia de fruta sudafricana y de productos de Europa Oriental.

Recién en 1994 es dable esperar incrementos mayores de nuestras exportaciones, especialmente en cobre y forestales a Noruega y Suecia, una vez que tome cuerpo la retrasada reactivación económica en estos países y en el mundo desarrollado en general.

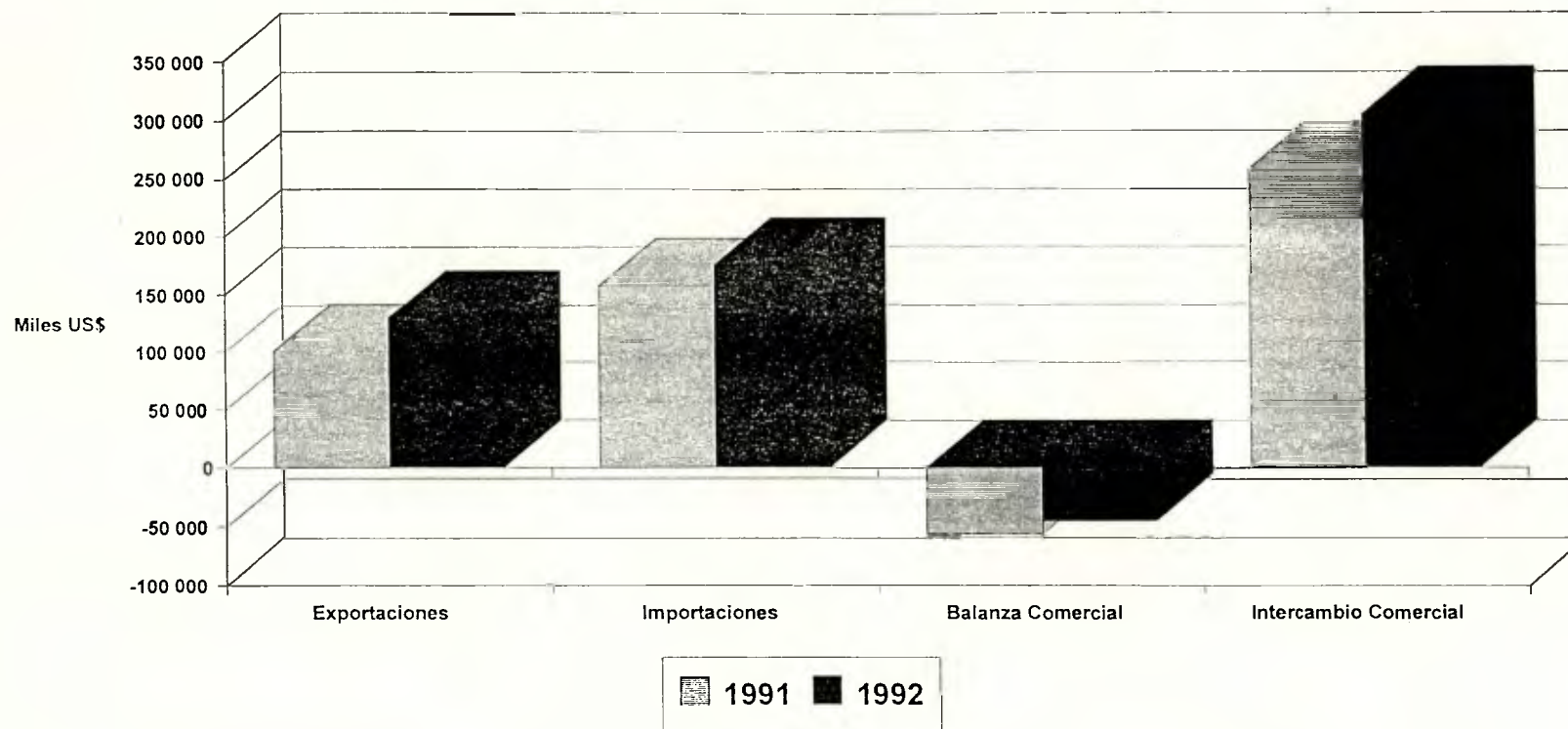
Intercambio Comercial de Chile con los Países Nórdicos

(Cifras en miles de US\$)

	Finlandia		Islandia		Noruega		Suecia		Total	
	1991	1992	1991	1992	1991	1992	1991	1992	1991	1992
Exportaciones	29 095	46 066	48	104	10 369	7 969	60 862	75 324	100 374	129 463
Importaciones	44 751	44 423	654	704	29 924	29 153	81 877	100 723	157 206	175 003
Balanza Comercial	-15 656	1 643	-606	-600	-19 555	-21 184	-21 015	-25 399	-56 832	-45 540
Intercambio Com.	73 846	90 489	702	808	40 293	37 122	142 739	176 047	257 580	304 466

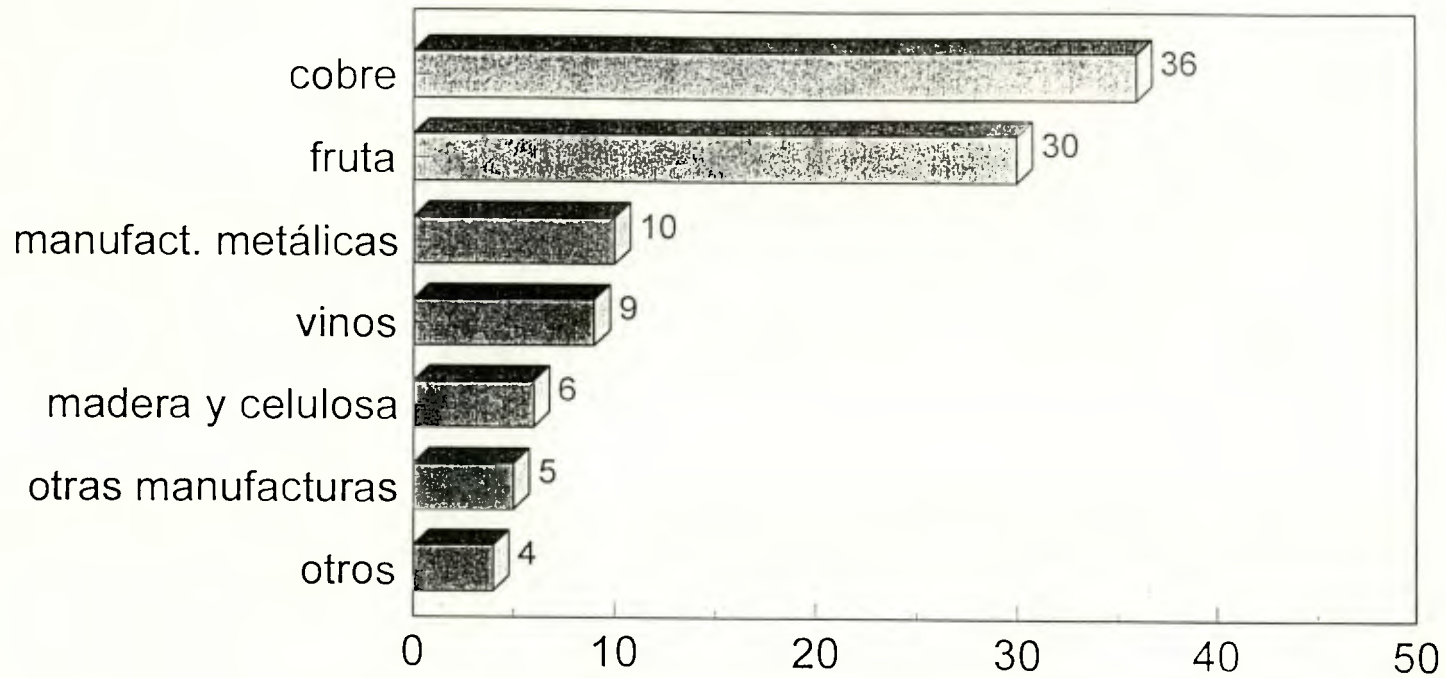
Fuente: DIRECONBI.

Intercambio Comercial con Países de la Región



Fuente: DIRECONBI.

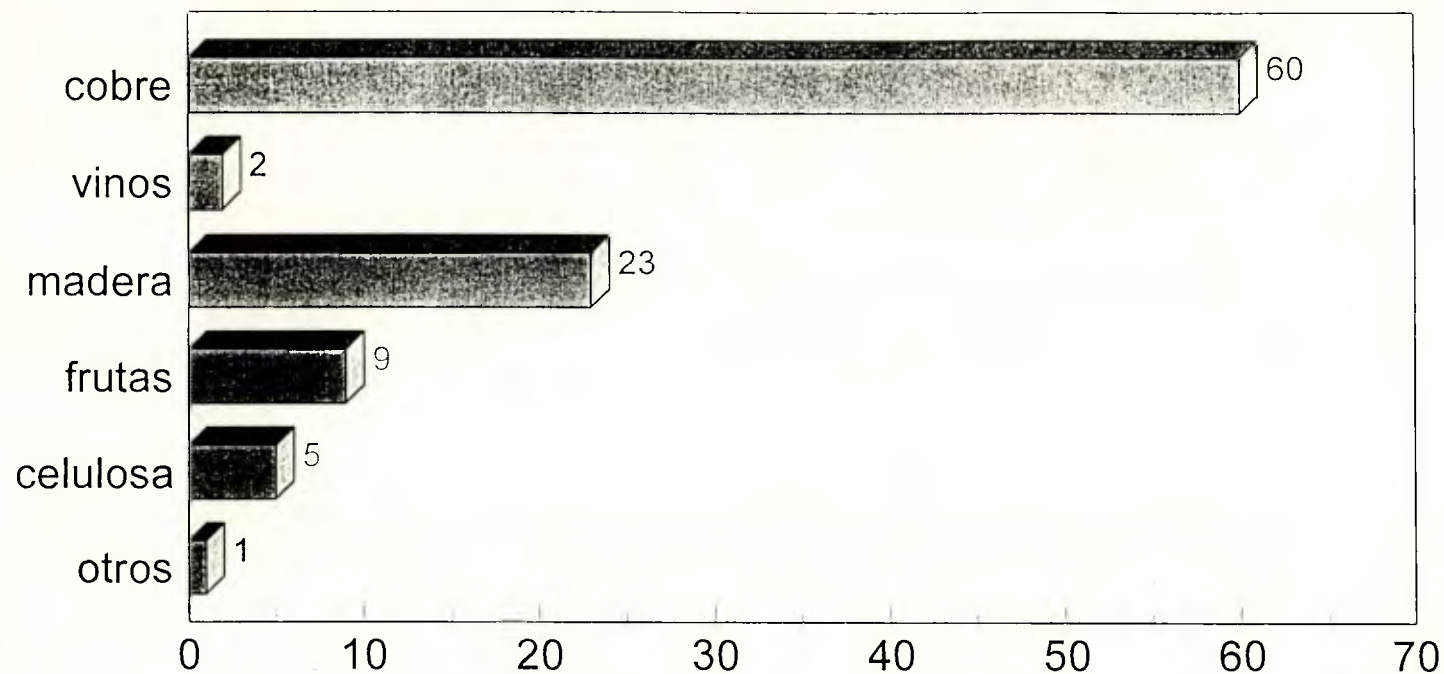
Exportaciones Chilenas a Suecia en 1992



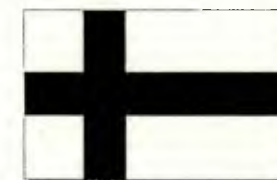
Composición porcentual



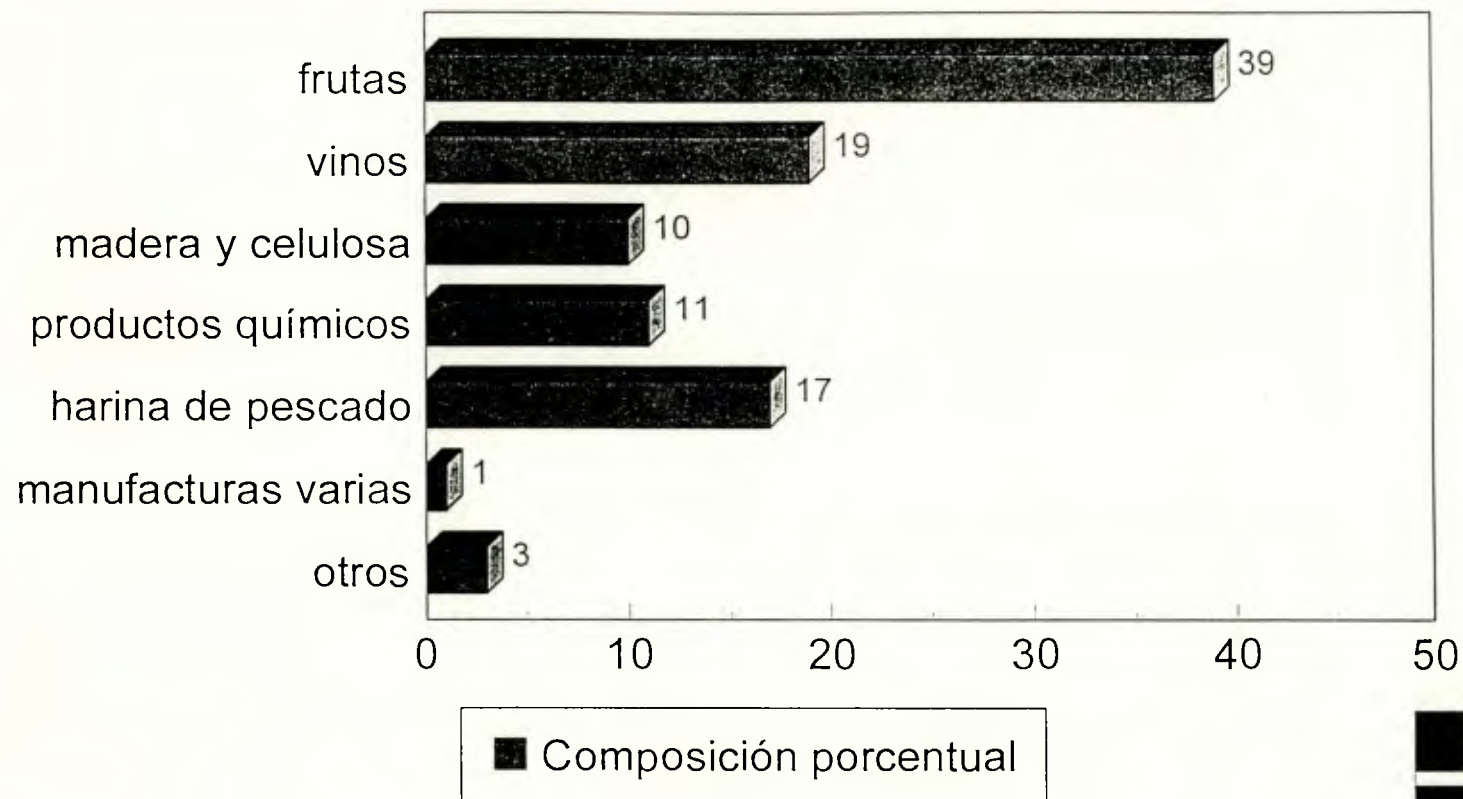
Exportaciones Chilenas a Finlandia en 1992



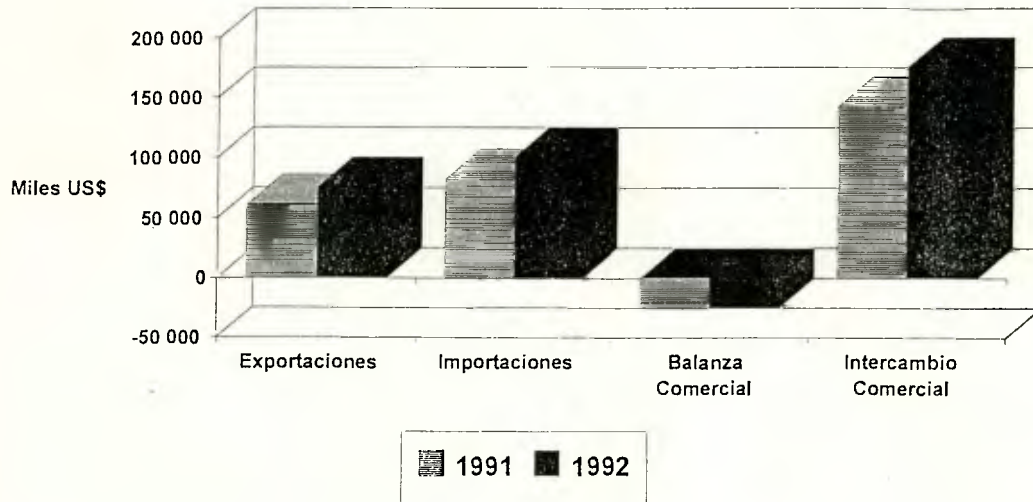
■ Composición porcentual



Exportaciones Chilenas a Noruega en 1992

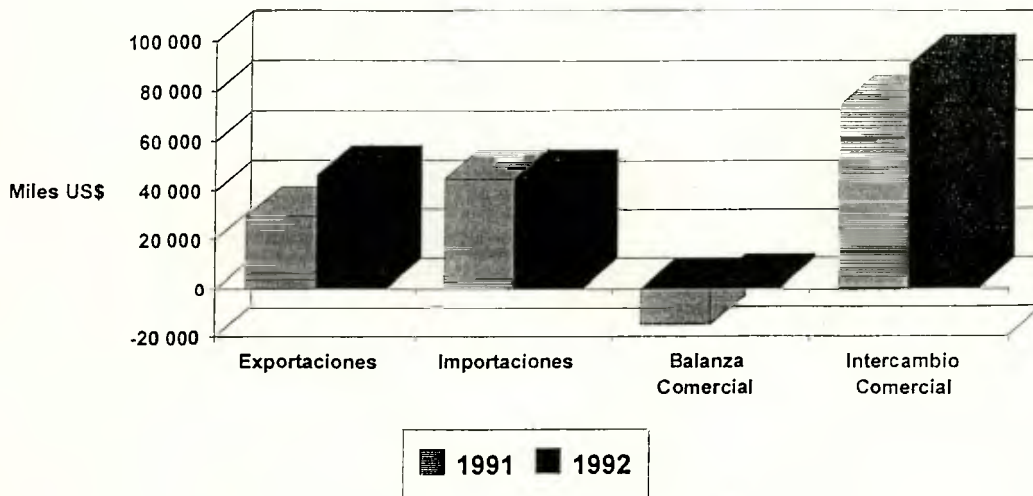


Intercambio Comercial de Chile con Suecia



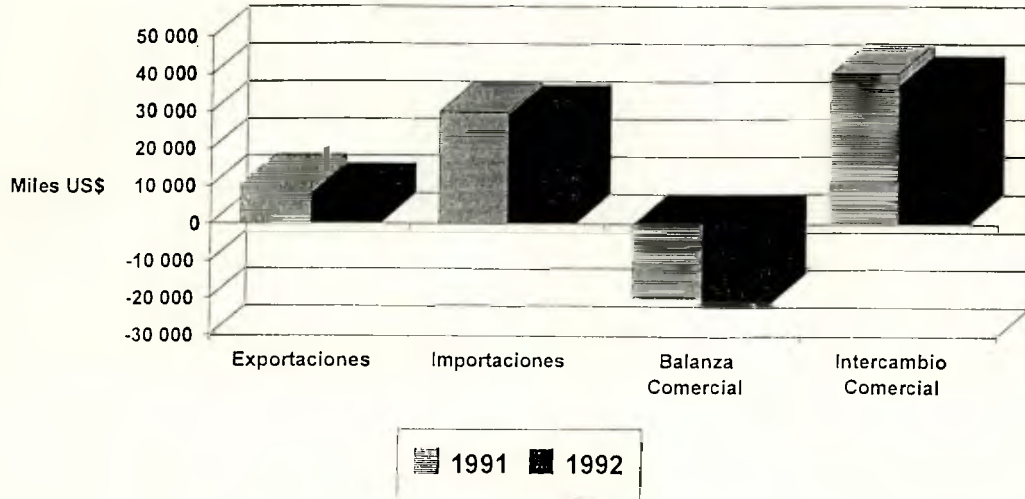
Fuente: DIRECONBI.

Intercambio Comercial de Chile con Finlandia



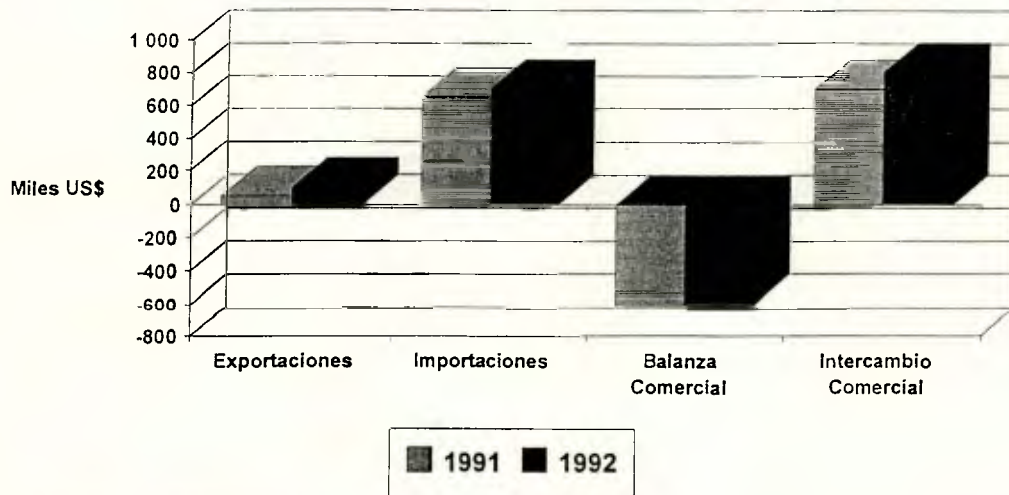
Fuente: DIRECONBI.

Intercambio Comercial de Chile con Noruega



Fuente: DIRECONBI.

Intercambio Comercial de Chile con Islandia



Fuente: DIRECONBI.

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES NORDICAS A CHILE

	SUECIA	FINLANDIA	NORUEGA
Alimentos	5,1%	4,2%	4,7%
Bebidas y Tabaco	0,8%	0,5%	0,6%
Mat. Primas no comestibles, excl. combustibles	3,4%	5,3%	8,0%
Combustibles, Lubricantes	9,1%	11,7%	4,4%
Aceites animales y vegetales	0,2%	0,1%	0,2%
Productos Químicos y derivados	9,5%	10,8%	8,2%
Productos Manufacturados	16,9%	15,6%	16,6%
Maquinaria, Vehículos y Equipos de Transporte	38,6%	38,6%	41,6%
Otras Manufacturas	15,9%	13,3%	15,6%
Otros No Clasificados	0,6%	0,4%	0,1%
TOTAL	100,0%	100,0%	100,0%

Fuente: Estadísticas Nórdicas.